

Energie

Doorlichting energiecontract en energietarieven voor KMO

- Energie aankopen maakt geen deel uit van de kerncompetentie van de onderneming. Energiecontracten en maandelijkse energiefacturen zijn complex en ondoorzichtig.
- Totale energiekost > kosten voor de verbruikte Kwh! Ook hier geldt de stelregel: “Total Cost of Ownership”
- Scoop:
 - KMO , VZW
- Doelstelling:
 - Gebrek aan kennis → informatie bezorgen en toelichten
 - Gebrek aan interesse → motiveren, zaakvoerder overtuigen
 - Geen tijd of moed → Bewustwording hoe kosten reduceren zonder grote investeringen “Low hanging Fruit”

Contactpersoon:

Freddy.Dobbelaere@seniorconsultantsvlaanderen.be

Manier van werken

Stap 1: Analyse van het huidig lopende contract:

- Looptijd
- Opzegtermijn
- Tarieven
- Soort contract (variabel, vast)
- Extra Kosten voor abonnement, volumeflexibiliteit, netverliezen, vermogensterm,...
- Aard van de opname (jaarlijks, maandelijks)

Stap 2: Ontbrekende data verzamelen

- Bepalen jaarverbruik aan de hand van alle facturen over een periode van 12 maand
- Bepalen van het reactief vermogen (Cos Phi)
- Kwartierdata (verbruikersgegevens) door de opdrachtgever aan te vragen bij de huidige leverancier of bij de netbeheerder

Stap 3: Verzamelen van de actuele marktprijzen en contractvoorwaarden bij diverse energieleveranciers

Deliverables

Document

- Overzicht van de actuele marktprijzen en contractvoorwaarden
- Analyse van het resultaat

Presentatie

- Presentatie aan de zaakvoerder
- Verwijzing naar mogelijke extra onnodige kosten (boetes bij $\cos \phi < 90$) en hoe die te vermijden
- Tips voor de ondernemer

Resultaat:

- Beslissing door de zaakvoerder